

## HR – POSIZIONE APERTA

### BUSINESS DEVELOPER

Profilo 2021.07.VEN

---

**FEMTO**print SA è un'azienda svizzera specializzata nella fabbricazione di nano/micro-dispositivi in 3D ad alta precisione. Con l'innovativa tecnologia FEMTOPRINT®, fornisce a clienti di tutto il mondo un servizio di sviluppo prodotto, di rapid prototyping e di produzione di serie in materiali trasparenti. I settori orologiero, medicale, diagnostico, ottico, fotonica ed elettronico sono solo alcuni tra i numerosi campi in cui opera. **FEMTO**print SA è certificata ISO13485:2016 e segue la normativa ISO9001, facendo della **precisione, affidabilità ed innovazione** i suoi valori guida. Per la nostra sede di Muzzano stiamo cercando un/a **Business Developer** (80-100%).

#### Responsabilità e ambiente lavorativo

Il/La candidato/a per questa posizione dovrà assumere le seguenti responsabilità:

- Identificazione di nuove opportunità di sviluppo del settore commerciale. Progettazione di processi di pianificazione strategica in relazione al riallineamento del business esistente e nuovo. Sviluppo di nuove opportunità di crescita basate su osservazioni e analisi di mercato/competitore/tecnologia
- Valutazione di nuove opportunità di sviluppo del business
- Valutazione di nuove opportunità in termini di sviluppi futuri del mercato e della tecnologia, esigenze di prodotto e nuovi canali di vendita. Esame della fattibilità tecnica ed economica
- Prospezione, creazione e gestione di un portafoglio clienti in particolare nell'ambito della fotonica, dell'ottica, dell'elettronica, dei MEMS e dei master a livello mondiale
- Discussione tecnico-commerciale di nuovi prodotti realizzabili con la nostra tecnologia
- Preparazione e negoziazione di progetti, offerte e contratti di collaborazione con i clienti
- Prospezione, selezione, organizzazione e partecipazione a fiere e conferenze specialistiche nel settore
- Valutazione e supporto alle attività di marketing nel settore
- Redazione di articoli specialistici su media del settore
- Realizzazione ed aggiornamento di un business plan dedicato al settore
- Completare regolarmente attività di reporting nel proprio settore di competenza.

Lei/lui avrà come diretto referente il responsabile divisione vendite e marketing.

#### Qualifiche

- Formazione in **ambito tecnico, in commercio o simili**
- Indispensabile un'ottima padronanza dell'inglese - parlato e scritto. Tedesco e francese sono un valore aggiunto.

#### Esperienza e capacità

Il candidato dovrà dimostrare di possedere le seguenti esperienze, conoscenze e capacità:

- Esperienza quale Business Developer, Product Manager, Sales Engineer o affini, di una durata di almeno 5 anni
- Alta capacità di gestire progetti in autonomia, da eseguire in tempi ristretti, con clienti a livello internazionale
- Esperienza in attività produttive per conto terzi, di prodotti ad alto contenuto tecnologico e/o di alta precisione
- Disporre di un proprio network di clienti

**Funzionalità chiave**

- Professionalità e auto-disciplina
- Entusiasmo, motivazione, serietà, cordialità, proattività
- Passione per l'innovazione
- Forte temperamento commerciale, doti di comunicazione e di empatia
- Spiccata capacità a comprendere i bisogni del cliente e discutere aspetti tecnici con senso critico e strategico
- Indispensabile la disponibilità a viaggiare
- Esperienza con gestionale CRM, idealmente SAP B1, e software di gestione progetti
- Capacità di lavorare sia in maniera autonoma sia come parte del team

**Occupazione:** 80-100%

**Luogo di lavoro:** Muzzano, Svizzera

**Data d'inizio:** da convenire

**Domanda d'impiego:** Se pensa di essere la persona giusta per questa posizione, ci invii il suo CV completo e la sua lettera di motivazione via email a [hr@femtoprint.ch](mailto:hr@femtoprint.ch) o via posta al seguente indirizzo:

FEMTOprint SA  
HR - Confidenziale  
Referenza: 2021.07.VEN  
Via Industria 3  
CH-6933 Muzzano

FEMTOprint SA  
Luglio 2021

## HR – OPEN POSITION

### BUSINESS DEVELOPER

Profile 2021.07.VEN

---

**FEMTO**print SA is a Swiss high-tech company specialized in the fabrication of 3D nano- and micro- devices with high precision. Thanks to the innovative technology FEMTOPRINT®, we provide Customers worldwide with product development, service of rapid prototyping and serial production of glass devices. The watch industry, med-tech, diagnostics, optics, photonics and electronics are some of the sectors we serve. **FEMTO**print SA is certified ISO13485:2016 and work according to ISO9001. **Precision, reliability and innovation** are our guiding values. For our S&M Division in Muzzano we are looking for a **Business Developer** (80-100%).

#### Responsibilities and Working Environment

The holder of this position will have the following responsibilities:

- Identification of new opportunities for business development. Design of strategic planning processes in relation to realignment of existing and new business. Development of new growth opportunities based on market/competitor/technology observations and analyses
- Evaluation of new business development opportunities
- Evaluation of new opportunities in terms of future market and technology developments, product needs and new sales channels. Examination of technical and economic feasibility
- Prospection, creation and management of a Customer portfolio in particular in the field of photonics, optics, electronics, MEMS and masters, worldwide
- Technical-commercial discussions on new products and prototypes that our technology could manufacture, in collaboration with the Client
- Prepare and negotiate projects, quotes and contracts
- Selection, organization and participation in exhibits/technical conference in the field
- Evaluation and support for marketing activities
- Write and update a specific business plan
- Regularly complete reporting activities in the area of expertise

She/He will report to the chief of sales and marketing division.

#### Qualifications

- Technical education, business administration, sales or equivalent.
- Excellent language skills in English, both written and oral. German and French are a plus.

#### Experience and knowledge

The candidate will have to demonstrate the following experience, skills, and knowledge:

- At least 5 years' experience as Business Developer, Product Manager, Sales Engineer, with proven results
- High capacity to run projects autonomously, within short lead times, with a portfolio of international Clients
- Experience in contract manufacturing services, of high-tech and/or high-precision products
- Dispose of an established network

#### Key capabilities

- Professionalism and self-discipline
- Enthusiasm, motivation, seriousness, friendliness, proactivity
- Passion for innovation
- Strong commercial temperament, communication and empathy skills
- Strong ability to understand customer needs and discuss technical aspects critically and strategically with the Customer
- Availability to travel
- Experience with a CRM, ideally SAP B1, and software for project management
- Ability to work independently and as a part of the team

**Employment rate:** 80-100%

**Place of work:** Muzzano, Switzerland

**Starting date:** To be agreed on

**Application:** if you think to be the right person for this position, apply by sending your complete CV and cover letter by email [hr@femtoprint.ch](mailto:hr@femtoprint.ch) or mail to the following address:

FEMTOprint SA  
HR - Confidential  
Reference: 2021.07.VEN  
Via Industria 3  
CH-6933 Muzzano

FEMTOprint SA  
July, 2021